



## **Pharmareferent als Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im wissenschaftlichen Spezialaußendienst für die Business Unit Thrombosis**

- Gebiet: Cuxhaven, Osterholz-Scharmbeck, Verden, Uelzen, Lüneburg
- Gebiet: Albstadt, Friedrichshafen, Kaufbeuren, Günzburg, Sonthofen
- Gebiet: Deggendorf, Freising, Rosenheim, Passau, Bad Reichenhall

### **Über LEO Pharma**

Die LEO Pharma GmbH ist das deutsche Tochterunternehmen der „LEO Pharma A/S“, die ihren Sitz in Ballerup, Dänemark, hat. Eröffnet wurde die deutsche Niederlassung im Jahre 1992 mit 5 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern. Heute sind weltweit ca. 4800 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter bei LEO Pharma tätig. Die Schlüsselfaktoren für den Erfolg von LEO sind Unabhängigkeit, Leistungsfähigkeit, Stabilität sowie in erster Linie Verantwortungsbewusstsein.

LEO blickt auf eine lange Tradition als unabhängiges, forschendes Unternehmen zurück. Diese Tradition ermöglicht es LEO, innovative wirksame und sichere Produkte in den Bereichen Dermatologie, Thrombose sowie mittlerweile auch im Bereich der Biologics zu entwickeln und zu vermarkten und damit letztendlich einen Beitrag zur Gesundheit und zum Verständnis für den Fortschritt der medizinischen Wissenschaft zu leisten.

Im Gegensatz zu vielen anderen Pharmaunternehmen ist LEO als private Stiftung völlig unabhängig von fremden Kapitalinteressen. Die Gewinne bleiben im Unternehmen zum Nutzen von Forschung und Entwicklung in freier Entscheidung.

Seit dem 1. Juni 2008 ist LEO Deutschland Mitglied des AKG e. V. (Arzneimittel und Kooperation im Gesundheitswesen) und setzt sich für ein transparentes und faires Unternehmensverhalten ein.

### **Stellenbeschreibung**

Zur weiteren Verstärkung suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im wissenschaftlichen Spezialaußendienst.

### **Ihr neuer Aufgabenbereich**

Im wissenschaftlichen Spezialaußendienst übernehmen Sie eigenständig und eigenverantwortlich die folgenden Hauptaufgaben und berichten dabei an die zuständige Regionalleitung:

- Beziehungsaufbau zu den Kundengruppen, schwerpunktmäßig niedergelassene Allgemein- und Fachärzte (Onkologen, Angiologen und Phlebologen) sowie Kliniken (Chef-Oberärzte, inkl. Stationsarbeit und Ambulanzen), um sie als Verordner bzw. Kunden neu zu gewinnen und bestehende Beziehungen auszubauen.
- Erfolgreiche Beratung zu/Verkauf von vorgegebenen Produkten und Dienstleistungsangeboten von LEO Pharma entsprechend der Vertriebsvorgaben und Marketingziele unter Einhaltung der gültigen Compliance-Richtlinien der LEO Pharma GmbH sowie LEO A/S Dänemark.
- Analyse der zur Verfügung gestellten Umsatz-/Absatzlisten und Erarbeitung von Kunden- bzw. Aktionsplänen mit dem Ziel, die Verordnungshäufigkeit der LEO Pharma Produkte zu erhöhen.
- Vertretung von LEO Pharma bei lokalen, regionalen und bundesweiten Messen, Kongressen und Symposien nach Vorgabe der Regional- bzw. Außendienstleitung.
- Planung, Organisation und Durchführung von Veranstaltungen im Rahmen der Fortbildung von Ärzten, Praxis- und Klinikpersonal.
- Erledigung der administrativen Aufgaben wie in den gültigen SOPs und Betriebsvereinbarungen der LEO Pharma GmbH beschrieben.
- Teilnahme an internen und externen Weiterbildungsangeboten zur Erhaltung und zum Ausbau der eigenen Qualifikation.



### **Was wir von Ihnen erwarten**

Berufliche/Fachliche Kompetenzen:

- Qualifikation nach § 75 AMG: Einschlägiger Hochschulabschluss, Ausbildung in den Assistenzberufen (Pharmazeutisch-technische/-r Assistent/-in (PTA), Medizinisch-technische/-r Assistent/-in (MTA), Biologisch-technische/-r Assistent/-in (BTA) etc.), geprüfte/-r Pharmareferent/-in oder abgeschlossene Ausbildung plus Zulassung zum geprüfte/-r Pharmareferent/-in
- Mehrjährige Erfahrung im pharmazeutischen Vertrieb (Retail und Klinik) ist von Vorteil
- Indikations- bzw. Produktkenntnisse im Gerinnungsbereich
- Gute betriebswirtschaftliche sowie fundierte gesundheitspolitische Kenntnisse
- Gute Englisch- und EDV-Kenntnisse

Persönliche und soziale Kompetenzen:

- Handlungsorientiert
- Mit Ungewissheiten umgehen
- Effektiv kommunizieren
- Kundenorientierung
- Lernflexibilität
- Planen und Ausrichten
- Ergebnisorientiert sein
- Vertrauen schaffen

### **Was wir Ihnen bieten**

Es erwarten Sie herausfordernde Aufgaben in einem dynamischen und international tätigen Unternehmen, welches geprägt ist durch Innovation und ein ausgezeichnetes Betriebsklima.

Bei Ihrem Einstieg unterstützen wir Sie in maximaler Weise durch eine gezielte und profunde Einarbeitung.

Die Stellen sind zunächst auf zwei Jahre befristet. Bei Eignung ist die Übernahme in ein unbefristetes Arbeitsverhältnis angestrebt. Ausnahme: Die Stelle für das Gebiet Bonn, Euskirchen, Trier, Koblenz, Prüm ist im Rahmen einer Elternzeitvertretung befristet bis 31.08.2019. Die Vergütung sowie die sozialen Leistungen sind überdurchschnittlich.

### **Interessiert?**

Dann senden Sie bitte Ihre ausführlichen Bewerbungsunterlagen inkl. Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an [recruiting-germany@leo-pharma.com](mailto:recruiting-germany@leo-pharma.com). Frau Ljiljana Terze beantwortet auch gerne vorab Ihre Fragen unter der Telefonnummer 06102 201 0.

### **LEO Pharma GmbH**

Frankfurter Straße 233, A 3  
63263 Neu-Isenburg

E-Mail: [recruiting-germany@leo-pharma.com](mailto:recruiting-germany@leo-pharma.com)

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!