



Die LEO Pharmaceutical Products Sarath Ltd. ist das Schweizer Tochterunternehmen der «LEO Pharma A/S», die ihren Sitz in Dänemark hat und als private Stiftung unabhängig von fremden Kapitalinteressen ist. Die Gewinne bleiben im Unternehmen zum Nutzen von Forschung und Entwicklung in freier Entscheidung.

LEO blickt auf eine lange Tradition als unabhängiges, forschendes Unternehmen zurück, welche es ermöglicht, innovative, wirksame und sichere Produkte im Bereich Dermatologie und im Bereich der Biologics zu entwickeln und vermarkten. Weltweit sind ca. 5'000 Mitarbeiter/Innen für LEO tätig.

Die Schweizer Niederlassung wurde im Jahre 1991 eröffnet. Unser Fokus liegt auf dem dermatologischen Portfolio und der Ausweitung dieses um Biologics.

Der Schlüssel zu unserem Erfolg liegt in unserer Unabhängigkeit, unserem Verantwortungsbewusstsein und vor allem im Engagement und Einsatz unserer Mitarbeiter. Zur Erweiterung unseres Teams suchen wir eine/n:

Sales Representative Pharma (100%), Mögen Sie die Herausforderung? Haben Sie den Wunsch, ehrgeizige Ziele zu erreichen und mit LEO zu wachsen?

WAS IHRE HAUPTAUFGABEN SIND:

- Selbstständige, kompetente und fundierte Betreuung von Dermatologen, Allgemeinmedizinerinnen und Apotheken
- Verkauf von RX-Produkten im Dermatologie-Bereich
- Eigenverantwortliche Initiierung und Durchführung von hochwertigen Veranstaltungen und Fortbildungen
- Erreichen der Verkaufsziele durch Verkaufsgeschick und Durchsetzungsvermögen
- Analyse der Marktentwicklung, Konkurrenzbeobachtung und Entwicklung eines entsprechenden Massnahmenplans
- Betreuung und Kontaktpflege von KOL's und Aufbau von Netzwerken
- Einhaltung des Pharmacodex (Compliance)
- Aktive Teilnahme und Mitwirkung an internen (Sales-)Meetings

WAS SIE VON UNS ERWARTEN KÖNNEN:

- dynamisches, motiviertes und handlungsorientiertes Team
- Wachsende Firma mit hoher Akzeptanz auf dem Markt – Leader im Bereich Dermatologie
- Spannende Pipeline, insbesondere im Bereich Biologics
- Management Strukturen, welche ein eigenverantwortliches Vorgehen fördern
- Attraktive Anstellungsbedingungen

WAS WIR VON IHNEN ERWARTEN:

- Verkaufserfahrung von RX-Produkten im Pharma-Bereich
- Selbstständig, ergebnis- und handlungsorientiert, proaktiv
- Kompetenter, gewinnbringender Auftritt; Verhandlungsgeschick und Abschlussstärke
- Wille, über sich hinaus zu wachsen
- Gute Kenntnisse der Pharmaindustrie
- Kenntnisse in der Dermatologie und Biologics von grossem Vorteil
- Flüssende Deutsch- und Englischkenntnisse
- Italienisch und Französisch sind ein plus
- Verbandszertifikat Pharmaberater SHQA

Sie wollen mit uns wachsen? Dann senden Sie Ihre Bewerbung inklusive Motivationsschreiben, Lebenslauf und Zertifikaten, oder allfällige Fragen per Mail an: Sabrina Hasler (satch@leo-pharma.com)

LEO Pharmaceutical Products Sarath Ltd.
Sabrina Hasler
Eichwatt 5
8105 Regensdorf
Tel. 043 343 75 30